

Charge Card oder Revolving Card

Zwei Kartentypen mit demselben Rahmen — aber völlig unterschiedlichem Preis.

32 zu 6 Mio.

So verteilt sich der deutsche Markt: **32 Millionen Charge Cards**, knapp **6 Millionen Revolving-Karten**. Die teure Variante ist hierzulande die Ausnahme — anders als international.

Die beiden Typen im Vergleich

Merkmal	Charge Card	Revolving Card
Rückzahlung	vollständig, monatlich	flexibel in Raten
Sollzinsen	keine bei fristgerechter Zahlung	12 bis 24 % und mehr
Verschuldungsrisiko	gering	hoch
Verbreitung in Deutschland	32 Mio. Karten	6 Mio. Karten
Abrechnung	4-Wochen-Zyklus, fester Stichtag	monatlich, Mindestbetrag

Was den Rahmen bestimmt

Faktor	Einfluss
Schufa-Score	zentral, ab 95 vorteilhaft
Regelmäßiges Einkommen	höheres Einkommen, höherer Rahmen
Bestehende Verbindlichkeiten	senken den Rahmen
Zahlungsverhalten	kann den Rahmen nachträglich erhöhen
Kartentyp	Standard, Gold, Premium, Business — in dieser Reihenfolge

Die Mindestrate ist die Falle. Viele Anbieter verlangen nur 2 bis 5 Prozent des offenen Betrags im Monat. Wer immer nur das Minimum zahlt, tilgt kaum und finanziert vor allem Zinsen.